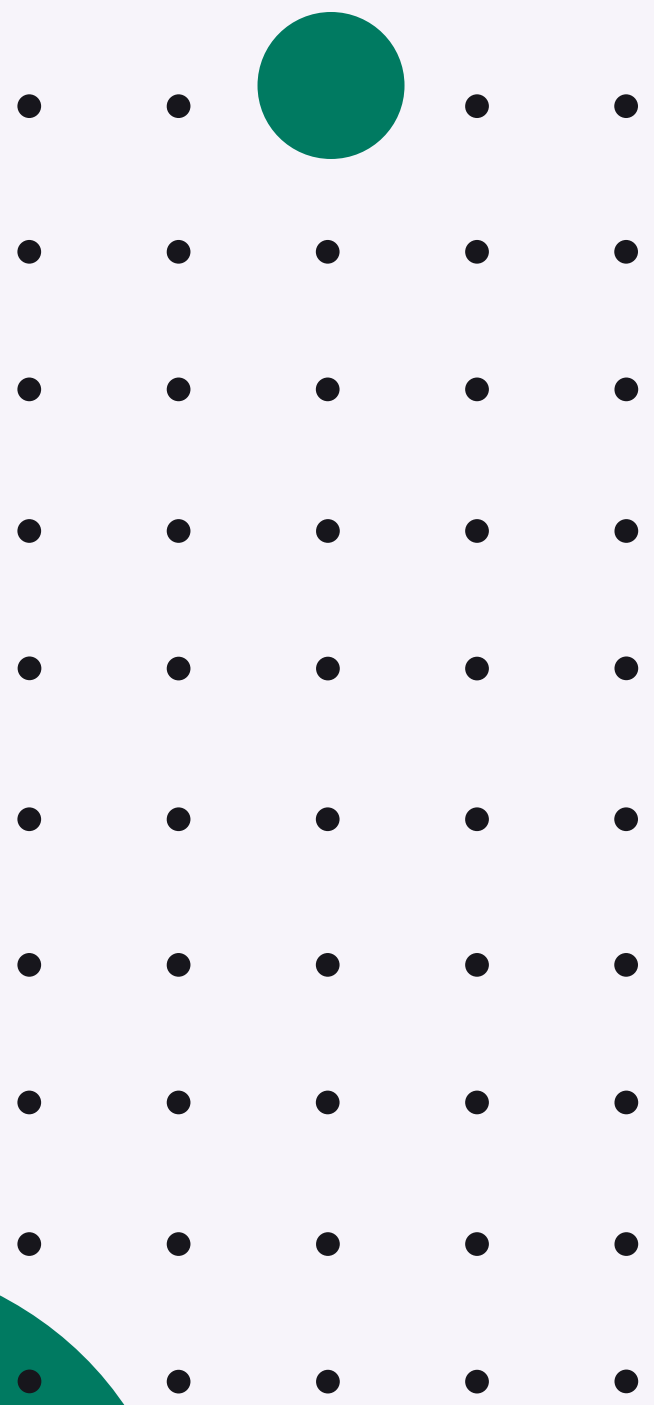


Propuesta Comercial



Diego Enríquez Beltranena - Business Coach





Propuesta

Conferencia de Ventas



Administración del Tiempo VAR

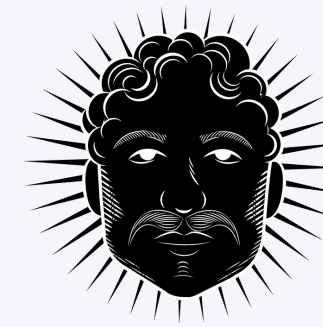


Contenido

Duración: 3 sesiones de 2 hrs c/u

1. Mitos de la Administración del Tiempo
2. Mitos de ADT en las ventas
3. Características del tiempo
4. Principios de ADT
5. ¿Qué es la cronofagia y los cronófagos?
6. Técnicas de Gestión del Tiempo
7. Aplicaciones Prácticas

¿Quién es Diego?



“Orgullosa y apasionado Vendedor”

Con 5 años generé una pequeña empresa de venta de aviones de papel y abanicos. La misma vida me ha llevado por un camino de emprendedor y me ha permitido tener la mezcla perfecta entre el mundo empresarial, las ventas, el mercadeo y el deporte.

Abogado y Notario con maestría en Gestión Deportiva con un MBA con énfasis en Marketing, Técnico en Seguros y Fianzas, que me abre paso al mundo del Sector Financiero y con certificación de Business Coach y me he convertido en algo que se ha vuelto mi pasión **UN PODCASTER**, siendo host del podcast CRECE O MUERE enfocado en Ventas Relacionales, ha abierto un mundo nuevo de constante crecimiento e innovación. (<https://linktr.ee/creceomuere>)

Ventas, Marketing, Innovación, Masificación, Deporte, Tecnología, Derecho, áreas de mi especialidad, que han hecho de mí, un trabajador estructurado, emprendedor, comprometido y diferente, enfocado en el servicio al cliente, analítico, tanto numérico como estratégico, con resultados excelentes en equipos de trabajo y con planeaciones de posicionamiento de marca que han permitido a las marcas estar en el top of mind de sus consumidores.

Todos somos vendedores, de imagen, de productos, de servicio y de nosotros mismos, siempre que nos mantengamos actualizados y satisfaciendo necesidades, seremos útiles en el mundo.



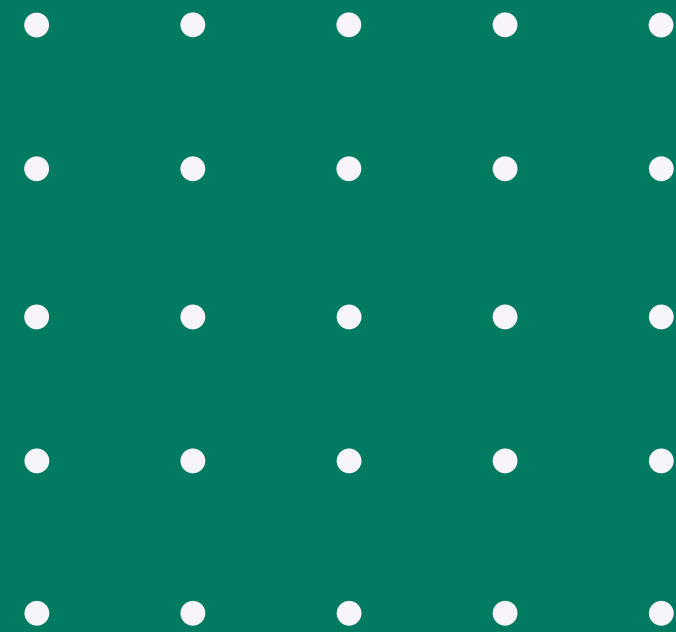


Organización

- Lugar: Online
- Facilitador: Diego Enríquez B./ Business Coach
- Fechas: 13, 14 y 15 de junio
- Horario: 18:00 hrs a 20:00 hrs
- Metodología: AFAN Focus Plus Coaching (Diagnóstico, Argumentos, PDA) junto con metodología PADV.

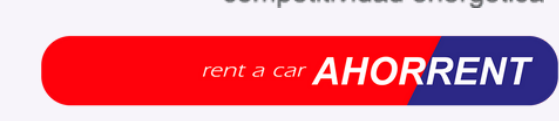
Propuesta de Inversión

Inversión: Q1, 807.07.00**



Socios Comerciales

CASBELSA



En este espacio irá el logo de tu empresa. ¿Te animas?

Contáctanos



(502) 5204 - 7397

diegoenriquez@afanca.com

www.afanca.com

